

企業成長のための
“プラスワン”スモールセミナー

イマドキの 新規事業

事業ライフサイクルの短期化、
顧客ニーズの多様化…

今、求められる新規事業の作り方とは

何か新しいことをしないといけない、
でも何から手をつけていいのかわからない・・・
そのような悩みをお持ちの方は多いのではないのでしょうか。

企業間競争の激化、顧客ニーズの多様化、
そして急速なテクノロジーの進化により、事業ライフサイクルは短期化
していると言われており、新規事業は必須といえます。

一方でリソース不足、ノウハウ不足、かつ生産性向上も求められる中で、
どうすれば新規事業立ち上げを成功させることができるのか？

本セミナーでは、新規事業立ち上げのProfessionalたちが、自身の経験
に基づいた具体的な新規事業創出の方法及び成功の秘訣を解説します。

2019.6.25 Tue.

時間：14：00～16：00（受付 13：30）

会場：株式会社オービックビジネスコンサルタント
東京支店スクールルーム（西新宿駅より徒歩3分）

定員：50名（参加費無料／事前登録制）

Professional Talk Session

「イマドキの新規事業とは」

株式会社Piece to Peace
代表取締役社長

大澤 亮氏

5度創業、2度売却を経験し、土屋鞆でも役員として2年間で売上を2倍にした事業創造のプロ。他、ドリームインキュベータで数百の事業を審査。現在は起業後2年で黒字化、売上7倍／年達成。



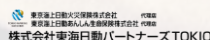
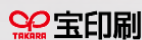
スマートキャンプ株式会社
取締役CFO

峰島 侑也氏

投資銀行にて資金調達・M&Aを担当し、VCに転身。スマートキャンプを支援し、2017年1月参画。経営企画とバックオフィス全般の業務を担う。



- 共催 -



Webお申込みはこちらから。※QRコードからお申込みいただけます

<https://www.obc.co.jp/20190625/>



14:00～14:50【基調講演】

5度創業、2度売却を経験し、土屋鞆でも2年間で売上を2倍にした事業創造のプロによる再現性の高い新規事業のを見つけ方・創り方

～起業経験プラス経営コンサルタント（ドリームインキュベータ）の視点も併せて、再現性の高い事業の創り方の共有～

大澤 亮氏株式会社Piece to Peace
代表取締役社長

大澤氏は、過去に5度創業、2度売却を経験しているシリアルアントレプレナーです。新規事業や起業というと、再現性が難しい分野に思われますが、大澤氏は偶然を必然にすべく、再現性の高い新規事業に取り組み、現在の事業CARRY ME（キャリア・ミー／プロ人材のシェアリング事業）でも1年間で7倍の売上とし、すでに黒字化を達成しています。

また、ゼロからの創業だけでなく、

- 土屋鞆製造所では社員20名から取締役 兼C.O.O.として入社し、2年後に社員75名、売上も経常利益も2倍にした経験
- ドリームインキュベータ勤務時代は、スタートアップのインキュベーション担当として100社以上の事業を見てきた経験

がある「事業創造のプロ」です。そんな大澤氏が、

- 良い事業のを見つけ方
- 新規事業の創り方（急成長をさせる具体的手法）

を、お話しします。単なる経験談ではなく、抽象化してお役に立てるような示唆として整理してお伝えします。また、本やネット情報にはない、独自の手法をお伝えします。

15:00～16:00【Professional Talk Session】

イマドキの新規事業とは**大澤 亮氏**株式会社Piece to Peace
代表取締役社長**峰島 侑也氏**スマートキャンプ株式会社
取締役CFO

1部講師大澤氏に加え、マーケティングパートナープラットフォーム「ボクシル」を運営するスマートキャンプ株式会社の峰島氏が「イマドキの新規事業」を解説。

- そもそも新規事業はどのようにして立ち上げるのか？
- どのような人材が新規事業立ち上げメンバーとして適切か？
- どうしたら成功する新規事業に育てられるのか？
- メディア戦略やSEO対策など考慮すべきか？
- 新規事業に取り組みなければならないが、どうしても自社だけでは立ちいかない場合、誰に相談すべき？
- パネリストお二人の新規事業成功の秘訣 等

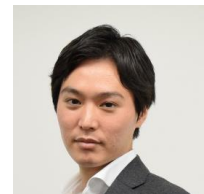
Talk Sessionでしか聞くことができない情報満載でお届けします。

【講師紹介】株式会社Piece to Peace 代表取締役社長 大澤 亮氏

早稲田大学商学部卒業。1996年に新卒で三菱商事株式会社に入社。1999年に慶応義塾大学大学院経営管理研究科修士課程（MBA）入学（2年後に卒業）、同時に起業。1事業目（証券会社比較サイト）を米国Gomez社に売却、2事業目をサイバーエージェント社に売却。その後、ドリームインキュベータ（インキュベーションや投資など担当）を経て、土屋鞆製造所に取締役兼C.O.O.として入社し、2年間で売上も利益も2倍以上にして退職。1999年に株式会社Piece to Peaceを創業し代表取締役に就任、手掛ける3事業のうち「プロ人材のシェアリング事業」CARRY MEが1年間で7倍の売上と急成長し、2年で黒字化を達成し、4年目となった現在、月間で過去最高売上・利益を達成し続けている。著書：「世界をよくする仕事」で稼ぐ（プレジデント社）

**【講師紹介】スマートキャンプ株式会社 取締役CFO 峰島 侑也氏**

東京大学卒業後、新卒でゴールドマン・サックス証券株式会社に入社、投資銀行部門に配属。国内企業のIPO、資金調達及びM&Aを担当。2016年にグリーベンチャーズ株式会社へ入社。ベンチャーキャピタリストとしてスマートキャンプ株式会社の支援を行っていたが、2017年1月より出向し同社の資金調達に寄与。2017年5月より正式に参画し、同年8月に取締役就任。直近はKDDI株式会社との資本業務提携を担当する他、経営企画とバックオフィス全般の業務を担う。

**企業成長のための“プラスワン”スモールセミナー
イマドキの新規事業**

日 程 2019年6月25日（火）
時 間 14:00～16:00（受付13:30）
会 場 株式会社オービックビジネスコンサルタント
▶東京都新宿区西新宿6-8-1
住友不動産新宿オークタワー32F
（東京メトロ 丸の内線 西新宿駅）
定 員 50名（無料・事前登録制）

【お問い合わせ】
株式会社オービックビジネスコンサルタント
堀江／坂本／島津／大槻
Tel：03-3342-1880（9：00～17：00 土日祝祭日を除く）

【共催】
株式会社Piece to Peace／
株式会社海上日動火災保険株式会社／
株式会社東海日動パートナーズTOKIO／宝印刷株式会社／
株式会社オービックビジネスコンサルタント

※ 講師・共催企業と同業の方はお申込みをお断りする可能性がございます。
※ 講演内容は予告なく変更になる可能性がございます。



お申込み
※右のQRコードからも
お申込みいただけます

<https://www.obc.co.jp/20190625/>

