



5.17

Tue. 13:30-14:30

企業価値向上に資する

戦略型 M&A

シナジーを生む、M&A成功の秘訣は

成長戦略の手段として注目されるM&A。
後継者不在による事業承継M&Aにも後押しされ、成約件数は急増している。

しかし、実際にはM&Aの成功率は3割とも…
その原因は、M&A後のビジョンが不明確、買収価格が不適当、PMIの失敗など、原因もタイミングもさまざまだ。

M&Aを成功させるためのポイントは何か？
本セミナーでは、M&Aにおける具体的なプロセスと各フェーズで押さえるべきポイントを解説する。

HLサクセッション株式会社
(IGCAサクセッション株式会社)
執行役員

中村 悠太氏

お申込み ※右のQRコードからお申込みいただけます。

<https://www.obc.co.jp/220517>



お申込み ※右のQRコードからもお申込みいただけます。

<https://www.obc.co.jp/220517>



M&Aを活用した 戦略的経営と事業管理

HLサクセッション株式会社
中村 悠太氏

昨今の激しい環境変化対応のため、事業セグメント入れ替えや新規事業拡大への戦略的な取り組みは必須事項です。本セッションでは、M&Aの専門であるHLサクセッションが、企業が買い手として戦略的M&Aを実行する場合に考慮すべきポイント、特に今後より一層の増加が見込まれる事業承継M&Aに取り組む際の論点について、ケーススタディを交えながら解説します。

- ・企業における戦略とM&Aの位置づけ
- ・M&Aプロセスの全体像
- ・フェーズ（検討、交渉、実行）ごとの具体的な対応と留意点
- ・増える事業承継M&A、成功のためのポイント
- ・M&Aケーススタディ

事業ポートフォリオマネジメントと グループ経営を可視化する データ活用事例

株式会社ディーバ
大久保 一樹氏

コーポレートガバナンスコード改訂や市場区分の見直しに伴い、上場企業には、より一層の資本生産性の向上と事業ポートフォリオの最適化が求められている中、経営の意思決定を支えるためのデータ整備に多くのお客様が課題を感じられています。

本セッションでは、企業価値向上に向けた経営に必要な連結会計データの整備・可視化・予測/シミュレーションなど最新の活用事例とそれを支えるソリューション“DIVA Compass”をご紹介します。

中村 悠太氏

HLサクセッション株式会社（旧GCAサクセッション株式会社） 執行役員

過去20年間M&Aアドバイザー業務に従事し、数多くの案件を成約に導く。外資系コンサルティングファーム及び大手監査法人M&Aチームを経て、大和証券SMBC（現大和証券）にて、経営統合、事業買収、TOB、MBO、買収防衛アドバイザー等、案件責任者として幅広くM&Aアドバイザーを遂行。その後、デロイト（DTFA）にて、ミドルマーケットを主体とした国内外ターゲットの発掘から案件遂行まで一貫して主導。多様なニーズに対するワンストップサービスの拡大・提供体制を推進。

2019年より、事業承継案件に特化した専門会社「HLサクセッション(株)」において、日々多くのオーナー企業に対して事業承継ソリューションを提供している。

主な著作として、「M&A実務のすべて」(共著、日本実業出版社)、「会計がわかる辞典」(共著、同)等

慶應義塾大学理工学部管理工学科卒、米国公認会計士試験合格



大久保 一樹氏

株式会社ディーバ グループ・ガバナンスコンサルティング部
データビジネスグループ

連結決算業務のシステム運用から会計処理まで幅広い業務運用支援に携わった後、現在はお客様の企業価値向上や資本生産性の見える化を支えるDIVA Compassのプロジェクト企画と事業開発をリード。



【Webセミナー】企業価値向上に資する戦略型M&A

日時	2022年5月17日（火） 13:30～14:30（13:15からアクセス可） ※Zoomで配信いたします。
対象	M&Aを検討・予定されている経営者、CFO、経営企画部門、財務・経理部門の方 等
定員	300名
共催	HLサクセッション株式会社/株式会社ディーバ/宝印刷株式会社/株式会社東京海上日動パートナーズTOKIO/株式会社オービックビジネスコンサルタント
お問い合わせ	株式会社オービックビジネスコンサルタント 企業成長支援室 坂本/本澤 mail: obc-as@obc.co.jp（9:00～17:00 土日祝祭日を除く）

※ 講師・共催企業と同業の方、土業の方、個人の方はお申込みをお断りする場合がございます。

※ 講師・講演内容は予告なく変更になる可能性があります。

※ 新型コロナウイルスの影響により講演が中止になる可能性があります。