

Webセミナー

2.10 Fri.
13:30-15:00

アジア圏における クロスボーダーM&A 成功の秘訣

—M&A戦略の立案・実行・PMIにおける最適解—

コロナ禍からの経済再開を背景に、2021年の日本企業が関わるM&A件数が過去最多を更新した。M&Aの中でもIN-OUT、特にASEAN諸国を含むアジア圏へのM&Aは北米に続く規模となり活況だ。

しかし言語も商習慣も異なる異国の地でM&Aを成功させることは至難の業…

成功のために何をすべきか。

描くべきグローバル戦略、M&Aの実行プロセス、PMIの3つの視点から最適解を解説する。

お申込み

※右のQRコードからお申込みいただけます。



<https://www.obc.co.jp/230210>



フェアコンサルティング
玉村健氏

グローウィン・パートナーズ
田内恒治氏

フェアコンサルティング
シンガポール 伊藤潤哉氏

お申込み ※右のQRコードからお申込みいただけます。



<https://www.obc.co.jp/230210>

日本企業のグローバル戦略と アジア圏におけるクロスボーダーM&A

グローウィン・パートナーズ
田内 恒治氏

ポストコロナを見据えた経済活動が世界中で動き始めたものの、日本国内では円安に起因する原料価格高騰やインフレによる物価高、労働人材不足等により厳しい経営環境に企業は立たされています。

そのため、日本企業においては、経済活動がいち早く再開している海外市場での展開を含めた新規事業の拡大や事業ポートフォリオの全体的な見直しを中心とした戦略的な取組みが経営上重要課題となっています。本セッションでは、クロスボーダーM&Aの専門であるグローウィン・パートナーズが、海外市場、特にアジア圏において、企業が買い手として戦略的M&Aを実行する場合に、戦略立案から実行、買収後のPMIにおける考慮すべきポイントについて、ケーススタディを交えながら解説します。

- ・海外市場におけるESGを中心とした変化の潮流
- ・日本企業のグローバル戦略と海外進出における課題
- ・クロスボーダーM&Aのプロセスと成功に向けたポイント
- ・クロスボーダーM&Aにおけるプレ戦略の重要性
- ・グローバルPMIの課題

アジア圏のクロスボーダーM&Aにおける 財務・税務デューデリジェンスとPMI

フェアコンサルティング シンガポール
伊藤 潤哉氏

クロスボーダーM&A、とりわけアジア圏におけるM&Aにあたっては、財務・税務デューデリジェンスと買収後のPMIが、リスクを最小限にしM&Aの効果を発揮させるために重要です。

本セッションでは、アジアを中心に世界17カ国・地域31拠点に直営店を有するフェアコンサルティンググループが、事例を基に留意点を解説します。

- ・クロスボーダーM&Aにおける財務・税務デューデリジェンスの概要と特徴
- ・事例解説（二重帳簿や贈収賄の発見事例など）
- ・クロスボーダーM&AにおけるPMIの概要と特徴
- ・事例解説（内部統制構築や連結決算対応など）

Talk Session：アジア圏における クロスボーダーM&A、成功の秘訣

グローウィン・パートナーズ
田内 恒治氏
フェアコンサルティング シンガポール
伊藤 潤哉氏
フェアコンサルティング
玉村 健氏

- ・デューデリを行う中でブレークとなった要因
- ・PMIを成功させている企業の特長
- ・アジア圏に進出する場合、進出する国の選定ポイント
- ・アジア圏進出で失敗するパターンと理由（原因）
- ・Q&A、皆さんのご質問にお答えします。

※お時間の都合上すべてのテーマに言及できない可能性があります。
※ご質問はお申込み時もしくはセミナー当日にZoomのQ&Aから受け付けます。

グローウィン・パートナーズ株式会社 フィナンシャル・アドバイザー事業部 海外FA部 部長 田内 恒治氏

JETRO（現 日本貿易振興機構）入社。米国駐在、内閣官房出向などを経て、Hotta Liesenberg Saito LLP 東京事務所（現 HLSグローバル）にて会計アドバイザーに従事。三菱UFJリサーチ&コンサルティングに入社後、日本企業の海外戦略立案、実行支援コンサルティングを多数実施。自社の東南アジアの事業拡大にも関与し、コンサルティングの傍らホーチミン事務所長を兼任。アジア欧米の幅広いネットワークと知見を活用した海外戦略立案、パートナー探索からクロスボーダーM&A、戦略的資本提携の実施に至る一気通貫のアドバイザリー業務に従事。2021年当社入社、2022年海外FA部 部長職。クロスボーダーM&A、海外戦略立案コンサルティング案件を多数指揮している。



フェアコンサルティング シンガポール 公認会計士 伊藤 潤哉氏

あずさ監査法人にて、会計監査、内部統制、国際会計基準の導入支援をはじめとした各種アドバイザー業務に従事。フェアコンサルティンググループに入社後は、台湾にて4年間勤務した後、現在はシンガポールにおいて日系企業のシンガポール進出・運営支援やクロスボーダーM&Aなど、クライアントのニーズを把握した質の高いサービスを提供している。



株式会社フェアコンサルティング システムソリューション事業部長 玉村 健氏

大手外資系コンサルティングファームを経て、日本トップシェアの連結会計システムベンダーで製品企画や中西日本地域コンサルティング部門責任者として従事。フェアコンサルティングでは、日本企業にグローバルソリューションを提案する部門の責任者を務めるとともに、システムソリューション事業責任者としてグループマネジメントシステムやクラウド型グローバル会計システムのソリューション提供を行っている。



アジア圏におけるクロスボーダーM&A成功の秘訣～M&A戦略の立案、実行、PMIにおける最適解～

日時	2023年2月10日（金） 13:30～15:00（13:15からアクセス開始）
対象	海外進出済み・進出予定でクロスボーダーM&Aを検討している企業の経営企画部、M&Aご担当部署、海外事業部 等
定員	500名
共催	株式会社フェアコンサルティング／グローウィン・パートナーズ株式会社／株式会社オービックビジネスコンサルタント
お問い合わせ	株式会社オービックビジネスコンサルタント 企業成長支援室 坂本・本澤 mail : obc-as@obc.co.jp

- ※ 講師・共催企業と同業の方、個人の方はお申込みをお断りする場合がございます。
- ※ 講師・講演内容は予告なく変更になる可能性があります。
- ※ 新型コロナウイルスの影響により講演が中止になる可能性があります。