

7.8
Tue.
13:30-15:00



池田泉州銀行 主催 WEBセミナー

企業価値を高める

M&A 戦略

最前線

投資ファンドと描く、

攻めの選択肢

近時、PBR1倍割れ状態の上場企業は、企業価値向上の施策としてM&Aやノンコア事業の切り離しをする動きが活発になっています。しかし、その実践においては、情報収集、資金、また投資判断・投資後の統合などのノウハウや人材が不足している事態もあり、補完として、投資ファンドと連携する事例も増えています。また、そのような連携は中堅企業クラスにも広がっています。本ウェビナーでは、「日本国内に滞留する資金を還流させることで、日本経済及び社会の発展に貢献する」ことをミッションとして、2003年に設立し、21年間で220件超の株式・債権・不動産投資を行ってきた、株式会社ジェイ・ウィル・パートナーズ 永瀬哲也氏が「事業会社による投資ファンドの活用方法」について、事例を交えながら語ります。

参加者アンケートご回答特典

講演資料

お申込み

※右の二次元コードからもお申込みいただけます。



<https://www.obc.co.jp/250708>

2025/5/29 現在

お申込みはこちら ※右の二次元コードからもお申込みいただけます。

<https://www.obc.co.jp/250708>



企業価値を高めるM&A戦略、最前線 ～投資ファンドと描く、攻めの選択肢～

(1) 投資ファンドとは

- ・役割は企業価値向上の伴走者
- ・なぜ今、事業会社が投資ファンドと組むのか

(2) 事業会社と投資ファンドの連携パターン、メリット・デメリットと成功事例

①投資ファンドからのM&A

【事例】 ファンド投資企業を買収、既存事業とのシナジーを創出した事例

②投資ファンドへの譲渡

【事例】 オーナー企業の事業承継を支援した事例

【事例】 上場子会社経営陣によるMBOを支援した事例

③投資ファンドとの共同投資

【事例】 オーナー企業をファンドと一緒に買収し、PMIに投資ファンドを活用した事例

【事例】 再生局面の企業への投資において、投資ファンドを活用した事例

Q&A

皆様のご質問にお答えします。ご質問はZoomのQ&Aボタンよりご入力ください。

永瀬 哲也氏

株式会社ジェイ・ウィル・パートナーズ 取締役

2003年(株)ジェイ・ウィル・パートナーズ設立時にパートナーとして参画。2018年より同取締役。グループ経営、ファンド投資事業に従事。それ以前は、日本長期信用銀行(現SBI新生銀行)にて国内外の企業融資・審査などに従事。ゴールドマン・サックス証券会社にて投資業務に従事。慶應義塾大学経済学部卒、ニューヨーク大学経営大学院修士課程修了。

企業価値を高めるM&A戦略、最前線 ～投資ファンドと描く、攻めの選択肢～

日時	2025年7月8日(火) 13:30～15:00 (開演15分前からアクセス可)
参加方法	Zoom
定員	500名(参加費無料/事前登録制)
対象	上場企業および上場検討企業の経営者・経営層、経営企画の方 等
主催	株式会社池田泉州銀行
共催	宝印刷株式会社/株式会社東京海上日動パートナーズTOKIO/ 株式会社オービックビジネスコンサルタント
お問い合わせ	株式会社オービックビジネスコンサルタント 坂本/山口 mail: obc-as@obc.co.jp (9:00～17:00 土日祝祭日を除く)

- ※ お申込みの際にご入力いただくお客様の個人情報は、セミナーの受付業務に当たり名簿作成を行いお客様へのご対応をさせていただく上で必要なものです。お申込みいただいた個人情報につきましては、主催・共催企業にて共同利用させていただきます。当セミナーの運営、主催・共催企業が開催する今後のイベント・セミナー等のご案内、主催・共催企業からの製品情報及び商品等のご案内等の目的で使用いたします。
- ※ 個人情報を共有する場合、当該個人データの管理は株式会社池田泉州銀行(代表取締役頭取兼CEO: 鶴川淳 住所: 大阪市北区茶屋町18番14号)が責任をもって行います。
- ※ 講師・共催企業と同業の方、個人の方はお申込みをお断りする場合がございます。
- ※ 講師・講演内容は予告なく変更になる可能性があります。

主催



池田泉州銀行

共催



宝印刷



東京海上日動パートナーズTOKIO



OBC OSAKA BUSINESS CONSULTANTS CO., LTD.